

FORMATION D'EXCELLENCE

À DESTINATION DES GÉRANTS D'ENTREPRISES

Guide des formations 2019-2020




NEOMA BUSINESS SCHOOL
ACCELERATEUR
MOBILITE

Demain, j'ai un talk

Caisse à outils de l'excellence oratoire



Formateur : Abdallah Hassani

 @abdallahhassani

Objectif : Fournir à tout speaker présent sa « caisse à outils oratoires », lui permettant de maîtriser les informations, parler aisément et conserver sa posture malgré le challenge du temps. Idéal pour tout dirigeant ou toute personne qui doit prendre la parole régulièrement.

Déroulé : 6 éléments clés seront travaillés sur la journée : la structure, les mots pour porter un message, les gestes pour le dire, la variété vocale, l'utilisation d'un support visuel et enfin comment bien maîtriser un nouveau sujet rapidement et en parler devant un public sans trac.

La journée se conclura justement par un challenge mêlant improvisation et aisance orale.

Vous repartirez avec le film de votre vidéo ainsi qu'un feedback personnalisé.

Date et horaires :

Jeudi 14 novembre
de 9h à 17h

L'art de la vente

Le positionnement irréfutable



Formateur : David Julien

 @davidjulien-sales

Objectif : Vendre n'est pas seulement un poste en entreprise mais aussi une position et un art pour comprendre l'autre et lui ouvrir les possibles. Des méthodes et sources d'inspiration existent pour poser les questions justes, créer un climat de confiance et développer ainsi votre entreprise. Adoptez-les. Idéal pour tout commercial, équipe de vente, responsable des ventes et gérant.

Déroulé : En amont : étude de votre situation par notre formateur.
Le jour J : matinée de form'action à l'art de poser les questions et ateliers pratiques ; après-midi focus sur votre situation avec coaching personnalisé.

Vous repartirez avec un guide pour déployer ces techniques de vente et des feedbacks personnalisés.

Date et horaires :

Mercredi 4 décembre
de 9h à 17h

Passer de groupe à équipe

Leadership, bonnes pratiques
et mise en action



Formateur : Aymeric Marmorat

 @aymericmarmorat

Objectif : S'approprier les clés pour entraîner avec soi son équipe, et l'organiser de façon à ce que chacun donne le meilleur de lui-même

Déroulé : La matinée servira à identifier les clés de l'évolution d'un groupe vers la constitution d'une équipe tout en bénéficiant de pratiques managériales et organisationnelles.

Des temps de coaching entre paires et de mise en pratique auront lieu l'après-midi.

Vous repartirez avec des compétences managériales renforcées, de nombreuses bonnes pratiques et surtout un plan d'action efficient pour vos équipes.

Date et horaires :

Jeudi 16 janvier
de 9h à 17h

Développer durablement son entreprise

Les fondements de la résilience



Formateur : Guy Bullen

 @guy-bullen-a4070b

Objectif : Savoir comment créer les conditions de résilience pour son entreprise dans un monde volatile, incertain et fragile, en faisant appel au côté noble de la nature humaine.

Déroulé : La matinée vous apportera des clés pour créer un contexte de collaboration et comment nourrir le côté noble de l'être humain dans le contexte de la crise écologique. Vous travaillerez aussi sur la cartographie collaborative de votre entreprise.

L'après-midi vous serez accompagné sur un plan d'action concrète pour mettre en place ce contexte de collaboration qui permettra à votre entreprise d'être plus résiliente en cas de crise de par son ancrage humain.

Vous repartirez avec une hauteur de vue, une stratégie claire et un plan d'action précis...en plus d'une réelle motivation !

Date et horaires :

Mardi 4 février
de 9h à 17h

Optimiser financièrement mon entreprise

Une démarche rationnelle au service
de votre développement



Formateur : Sylvain Boulaire

in @sylvain-boulaire-3848b49

Objectif : Optimiser votre entreprise dans une logique financière.

Déroulé : La matinée vous aidera à comprendre votre bilan et à consolider ou infirmer vos choix stratégiques.

L'après-midi, nous déclinons cette logique dans vos choix quotidiens et vos process de décision. Un focus sera également mis sur la compréhension du monde par un investisseur et les conseils sur les clés de la levée de fonds.

Vous repartirez avec l'envie et les clés pour optimiser votre travail et l'ensemble de votre entreprise.

Date et horaires :

Jeudi 5 mars

de 9h à 17h

FORMATION D'EXCELLENCE

Sélection des formateurs

Les intervenants ont été choisis non parce qu'ils sont parfaits mais parce qu'ils sont excellents dans leur domaine, reconnus par leurs pairs et clients, et qu'ils exercent parallèlement une autre activité professionnelle. Nous reconnaissons ce dernier facteur comme essentiel car il garantit une pratique liée au discours.

Pédagogie

Si théorie il y a, elle est envoyée en amont aux participants, qui doivent se l'approprier. Bien que les éléments clés seront repris durant la formation, celle-ci sera focus sur la mise en pratique et le coaching personnalisé.

L'objectif est que vous ressortiez de chacune avec des apports mesurables et évidents, qui pourront être mis en pratique facilement dès le lendemain.

Lançons-nous !

Engagement sur résultat : remboursement si non-satisfaction

Il ne s'agit pas là d'un argument marketing mais d'une nécessité relative à votre investissement temps / énergie / financier. Les formations doivent satisfaire pleinement vos attentes.

En amont, nous acterons ensemble par un accord tripartite votre projet et vos attentes, avec des objectifs précis. En aval, un appel de debrief.

Grille de prix

Pour une entreprise :	1 personne	290 € HT
	2 personnes	490 € HT
	3 personnes	590 € HT

Ces formations sont maintenues à des coûts volontairement bas pour les rendre accessibles aux gérants de startups et petites entreprises. En revanche, elles ne peuvent être prises en charge par le financement d'un OPCA.

Nous nous engageons à une qualité irréprochable des formations et un remboursement si vous n'êtes pas satisfait (cf point ci-dessus).



NEOMA BUSINESS SCHOOL
ACCELERATEUR
MOBILITE

NEOMA MOBILITÉ ACCÉLÉRATEUR

Immauble Vauban - 2^{ème} étage
4 Passage de la Luciline
76000 ROUEN

startuplab.neoma-bs.fr/fr/neoma-mobility-accelerator/

Contact

Gwendal ROZIER, Responsable de NEOMA Mobility Accelerator

Mail : gwendal.rozier@neoma-bs.fr
Tél : 07 63 63 73 74